



SYLLABUS - PLAN DE COURS - 2020-2021

Gestion juridique (M1GA108)

Programmes: Master Comptabilité, Contrôle, Audit
M1 Comptabilité, Contrôle, Audit

Périodes: Semestre 2

Type: UE
Modalité pédagogique: Présentiel
Langue: Français
Crédits: 5
Heures CM 30
Heures TD 15
Total heures: 45

Responsable de la formation: Françoise TEYCHENIÉ - francoise.teychenie@tsm-education.fr

Responsable du cours: Nadège JULLIAN - nadege.jullian@ut-capitole.fr

DESCRIPTION

Présentation et objectifs pédagogiques

À la fin de ce cours, les étudiants sont capables de maîtriser les connaissances juridiques centrées sur l'activité de l'entreprise et de prendre en compte l'impact des règles de droit sur la gestion sociale et fiscale lors de la prise de décision.

Le cours se décompose en deux aspects :

- l'un, qui appréhende la gestion des moyens affectés à l'activité de l'entreprise (gestion juridique des actifs immobilisés et des créances envisagées comme instruments de paiement et de crédit) ;
- l'autre, qui envisage les règles de fonctionnement de l'entreprise au niveau de ses relations contractuelles avec ses partenaires (contrats de vente, de distribution, de financement ...) et des contraintes liées au droit de la concurrence.

Contenu

PLAN DU COURS : GESTION JURIDIQUE ET FISCALE DE L'ENTREPRISE

CHAPITRE 1 - LES MOYENS AFFECTES À L'ACTIVITÉ

SECTION 1 – LA GESTION DES ACTIFS IMMOBILISES

§1 - La gestion des biens immobiliers

A - Les systèmes de location

- a) La « propriété commerciale » ou statut des baux commerciaux.
 - b) Le recours à la société civile.
- ###### B - Le crédit-bail immobilier

§2 - Les opérations sur fonds de commerce

A - L'assiette des opérations : La notion de fonds de commerce

- a) Les éléments incorporels
 - b) Les éléments corporels
 - c) Les éléments exclus du fonds de commerce
- ###### B - Les opérations sur fonds de commerce
- 1°) La vente du fonds de commerce
 - a) Les conditions de la vente
 - b) Les effets de la vente
 - 2°) La location-Gérance du fonds de commerce
 - a) Les conditions de la location-gérance
 - b) Les effets du contrat de location-gérance
 - 3°) Le nantissement du fonds de commerce
 - a) Les conditions du nantissement
 - b) Les effets du nantissement

SECTION 2 – LE GESTION DES CRÉANCES ET DES DETTES

§1 - Les instruments de paiement et de crédit

A - Les effets de commerce

- 1°) La lettre de Change
- 2°) Le billet à ordre.
- 3°) Le warrant

B - Les autres modes de paiements

- a) Le chèque
- b) Les cartes de crédit et de paiement
- c) Le virement
- d) Le prélèvement automatique

§2 - Les garanties de paiement et de crédit

A - Les sûretés personnelles

- a) La solidarité
 - b) Le cautionnement
 - c) Les garanties à première demande
- ###### B - Les sûretés réelles
- a) Les sûretés immobilières
 - b) Les sûretés mobilières

CHAPITRE 2 - LES RELATIONS DE L'ENTREPRISE AVEC SES PARTENAIRES

SECTION 1 – LES PARTENAIRES DU CIRCUIT DE PRODUCTION ET DE DISTRIBUTION

§1 - Les politiques d'intégration dans un réseau

A - La sous-traitance

- a) La sous-traitance industrielle
 - b) La sous-traitance de marché
- ###### B - La concession exclusive et le franchisage
- a) Le contrat de concession exclusive
 - b) Le franchisage

§2 - Le contrat de vente, convention typique de la relation fournisseurs/ clients

- A - Le cadre général du contrat de vente
- B - Le cadre particulier de la vente commerciale

§3 - La protection du consommateur dans le cadre de la publicité

- A - La protection institutionnelle
- B - L'information et la communication publicitaire

SECTION 2 – LES PARTENAIRES DU CIRCUIT DE FINANCEMENT

§1 - Les partenaires des activités de financement

- A - Le financement par les institutions bancaires
- B - Le financement par les personnes publiques
- C - Le financement par des personnes privées

§2 - Les instruments et techniques de financement

- A - Les principaux supports contractuels de l'activité bancaire
 - a) Les Comptes bancaires.
 - b) Le contrat de prêt d'argent
- B - Les procédés de financement
 - a) Les procédés de financement à court terme
 - b) Les financements à moyen et long terme.
 - c) Le cas particulier contrat de crédit-bail

§3 - Le contrat de prêt d'argent

- A - Rappel théorique : les deux espèces de prêts au regard du droit civil
 - a) Le prêt à usage
 - b) Le prêt de consommation
- B - Le droit commun du prêt d'argent
 - a) Conditions de forme
 - b) Conditions de fond
- C - Les opérations de crédit régies par le code de la consommation
 - a) La protection de l'emprunteur lors d'un crédit à la consommation
 - b) La protection de l'emprunteur dans le crédit immobilier

SECTION 3 – LES RELATIONS DE CONCURRENCE

§1 - La liberté de la concurrence et ses limites

- A - Les pratiques anticoncurrentielles
 - a) Les ententes
 - b) Les abus de domination
 - c) Les concentrations
- B - Les pratiques restrictives de concurrence
 - a) Les pratiques relatives aux prix
 - b) Les pratiques discriminatoires
 - c) La rupture des relations commerciales

§2 - Le principe de loyauté de la concurrence et ses limites.

- A - Le dénigrement du concurrent.
- B - La désorganisation de l'entreprise concurrente
- C - L'imitation du concurrent
- D - Le comportement parasitaire

Prérequis

Avoir suivi les cours d'introduction au droit privé et de droit des sociétés.

Modalités d'évaluation

Contrôle terminal.

Bibliographie

Cet enseignement couvre un très large territoire juridique où se croisent le droit des sociétés, le droit des sûretés, le droit de la concurrence, le droit de la propriété industrielle, le droit du commerce international et le droit européen des affaires.

L'ouvrage le plus en rapport avec cette approche pluridisciplinaire est le manuel de "gestion juridique et fiscale" de J.M. Do Carmo Silva et de L. Grosclaude, Ed. Dunod.